AUDITS SPÉCIFIQUES À UNE ACTIVITÉ, UN PROJET

Audit d'acquisition : analyser les comptes, chiffrer les risques et négocier la garantie

Dans une opération de reprise, l'acquéreur dispose de peu de temps, d'une salle de données incomplète et d'un vendeur qui présente ses comptes sous leur meilleur jour. Les surprises se logent dans la trésorerie disponible, le besoin en fonds de roulement réel, les engagements sociaux, les litiges en cours et les contrats qui peuvent être remis en cause par le changement de contrôle. Deux jours de niveau expert pour cadrer la mission, analyser la qualité du résultat et de la trésorerie, couvrir les volets juridique fiscal et social, puis transformer les constats en ajustement de prix et en clauses de garantie.

DURÉE	MODALITÉ	TARIF	DÉLAI D'ACCÈS
2 jours — 14 h	**Présentiel ou à distance**	**À partir de 2 140 € HT**	**11 jours ouvrés après validation du financement.**

Mon Pôle Formation est un organisme certifié Qualiopi. La certification qualité a été délivrée au titre de la catégorie d'action suivante : **ACTIONS DE FORMATION** — certificat n° 76 31 02622 31 (SGS ICS)

01 Public visé et prérequis

PUBLIC VISÉ
Directeurs financiers responsables fusions-acquisitions experts-comptables auditeurs et juristes intervenant dans les opérations de reprise.

PRÉREQUIS
Maîtriser l'analyse des états financiers et connaître le cadre juridique des opérations de cession.

POSITIONNEMENT À L'ENTRÉE
Analyse du besoin et test de positionnement. Vos réponses sont partagées avec votre formateur afin d'adapter la formation à votre niveau et votre contexte professionnel.

02 Objectifs pédagogiques

À l'issue de la formation, le participant sera capable de :

- Cadrer le périmètre le calendrier et les moyens de la mission
- Analyser la qualité du résultat et de la trésorerie de la cible
- Identifier les passifs juridiques fiscaux et sociaux
- Mesurer l'incidence des constats sur le prix proposé
- Traduire les risques identifiés en clauses de garantie

03 Programme détaillé

M1 Cadrage de la mission et salle de données

- Savoir où chercher et jusqu'où aller
- Définir le périmètre et les zones prioritaires d'investigation
- Construire la liste des demandes adressée au vendeur
- Organiser le travail en salle de données et les entretiens
- Fixer les limites de la mission et les réserves
- Atelier : Élaboration de la liste de demandes et du calendrier d'une mission contrainte par un délai court.

M2 Audit comptable et financier

- Comprendre la vraie capacité bénéficiaire
- Retraiter le résultat des éléments non récurrents
- Analyser le besoin en fonds de roulement et sa saisonnalité
- Reconstituer la dette nette et les engagements assimilés
- Apprécier la fiabilité des prévisions présentées
- Cas pratique : Retraitement du résultat et reconstitution de la dette nette d'une cible à partir de ses états financiers.

M3 Audits juridique fiscal et social

- Débusquer les passifs latents
- Examiner les statuts les titres et les pactes d'associés
- Analyser les contrats sensibles au changement de contrôle
- Évaluer les risques fiscaux et les positions tenues
- Chiffrer les engagements sociaux et les litiges prud'homaux
- Mise en situation : Entretien avec la direction de la cible sur des points sensibles relevés dans les documents transmis.

M4 Restitution et sécurisation de l'opération

- Peser sur le prix et sur les clauses
- Hiérarchiser les constats selon leur incidence financière
- Construire les ajustements de prix et les mécanismes de complément
- Formuler les demandes de garantie d'actif et de passif
- Présenter la synthèse à l'acquéreur et à ses conseils
- À retenir : Un risque non chiffré pendant l'audit ne se négocie plus une fois le protocole signé.

04 Modalités pédagogiques, méthodes et moyens

MODALITÉS PÉDAGOGIQUES
Présentiel ou à distance

LIEU / FORMAT
Dans vos locaux — jusqu'à 10 collaborateurs, Paris — Présentiel, À distance — Classe virtuelle

MÉTHODES MOBILISÉES
• Apports théoriques, ateliers et cas pratiques. Support de cours numérique et fiches méthodes fournis.

ENCADREMENT
Formateurs qualifiés et expérimentés, experts de leur domaine, sélectionnés par Mon Pôle Formation.

05 Modalités d'évaluation et de suivi

ÉVALUATION DES ACQUIS
• QCM et mises en situation. Évaluation des acquis en début et en fin de parcours, évaluation à chaud et à froid à 60 jours.

SUIVI DE L'EXÉCUTION
• Émargement des participants
• Certificat de réalisation remis à l'issue de la formation

SANCTION DE LA FORMATION
Attestation de fin de formation et certificat de réalisation remis à chaque participant.

06 Type de reconnaissance

Formation non certifiante — Attestation de fin de formation et certificat de réalisation remis à chaque participant.

07 Modalités d'accès, financement et tarifs

MODALITÉS D'INSCRIPTION
Inscription en ligne, par téléphone, par devis ou via votre OPCO.

DÉLAI D'ACCÈS
11 jours ouvrés après validation du financement.

FINANCEMENTS POSSIBLES
- OPCO et plan de développement des compétences
- FAF et CFP
- France Travail
- Paiement jusqu'à 6 fois sans frais

DATES / SESSIONS
Entrées permanentes

FORMULE	DÉTAIL	TARIF
Inter-entreprises	-10 % dès 2 participants, -15 % dès 3, -20 % à partir de 4 inscrits sur la même session.	**À partir de 2 140 € HT**

Prix nets — exonération de TVA, article 261-4-4° du CGI.

08 Accessibilité aux personnes en situation de handicap

Accessible aux personnes en situation de handicap. Contactez notre référent handicap pour construire une solution adaptée : contact@monpoleformation.fr

RÉFÉRENT HANDICAP
Tiffany LESTROUBAC

CONTACT
contact@monpoleformation.fr

09 Indicateurs de résultats

INDICATEUR	RÉSULTAT	MODALITÉS DE CALCUL
Taux de satisfaction	**N/A**	Moyenne des notes de satisfaction des stagiaires sur les 12 derniers mois
Taux d'abandon	**N/A**	Calculé sur les 12 derniers mois

Résultats arrêtés au 29/09/2026. N/A : donnée non disponible ou effectif insuffisant sur la période.

10 Contacts

INSCRIPTIONS ET INFORMATIONS
contact@monpoleformation.fr
01 87 66 57 66

ADRESSE
10a rue du Maréchal de Lattre de Tassigny, 76420 Bihorel

RÉCLAMATIONS
Par e-mail : contact@monpoleformation.fr