CADRAGE DES BESOINS

Cadrage de projet : clarifier le besoin, poser le périmètre et lancer

Un projet mal cadré se paie tout au long de son déroulement. La demande arrive sous forme de solution déjà choisie. Le périmètre reste implicite et chacun y ajoute ce qu'il attend. Les premières semaines se passent à découvrir des contraintes qui auraient dû être posées avant le lancement. Trois heures à distance pour construire une note de cadrage exploitable. Le besoin est reformulé puis le périmètre est délimité et les livrables sont décrits avant la réunion de lancement. La session s'arrête au démarrage effectif du projet et ne traite pas son pilotage ultérieur.

DURÉE	MODALITÉ	TARIF	DÉLAI D'ACCÈS
0,43 jour — 3 h	**À distance**	**À partir de 450 € HT**	**11 jours ouvrés après validation du financement.**

Mon Pôle Formation est un organisme certifié Qualiopi. La certification qualité a été délivrée au titre de la catégorie d'action suivante : **ACTIONS DE FORMATION** — certificat n° 76 31 02622 31 (SGS ICS)

01 Public visé et prérequis

PUBLIC VISÉ
Chefs de projet débutants responsables d'activité et référents métier chargés de lancer un projet.

PRÉREQUIS
Aucun prérequis

POSITIONNEMENT À L'ENTRÉE
Analyse du besoin et test de positionnement. Vos réponses sont partagées avec votre formateur afin d'adapter la formation à votre niveau et votre contexte professionnel.

02 Objectifs pédagogiques

À l'issue de la formation, le participant sera capable de :

- Reformuler une demande en objectif de projet vérifiable
- Délimiter le périmètre en écrivant ce qui est inclus et ce qui est exclu
- Décrire les livrables attendus et leurs critères d'acceptation
- Identifier les contraintes et les risques majeurs dès le cadrage
- Préparer et conduire la réunion de lancement

03 Programme détaillé

M1 Du besoin exprimé à l'objectif

- Sortir de la solution toute faite
- Reformuler une demande pour retrouver le besoin
- Identifier le commanditaire et les bénéficiaires
- Formuler un objectif vérifiable
- Repérer les demandes qui ne relèvent pas d'un projet
- Cas pratique : Le groupe reformule une demande apportée telle quelle par un commanditaire pressé.

M2 Périmètre livrables et contraintes

- Écrire ce qui n'est pas dans le projet
- Délimiter le périmètre inclus et le périmètre exclu
- Décrire les livrables et leurs critères d'acceptation
- Recenser les contraintes de budget de délai et de ressources
- Identifier les risques majeurs dès le cadrage
- Atelier : Chaque participant rédige le périmètre et les exclusions de son propre projet.

M3 Lancement du projet

- Embarquer avant de démarrer
- Structurer une note de cadrage courte
- Faire valider le cadrage par le commanditaire
- Préparer la réunion de lancement
- Poser les premières règles de fonctionnement de l'équipe
- Mise en situation : Simulation d'une réunion de lancement où le périmètre est contesté par un participant.

04 Modalités pédagogiques, méthodes et moyens

MODALITÉS PÉDAGOGIQUES
À distance

LIEU / FORMAT
Dans vos locaux — jusqu'à 10 collaborateurs, À distance — Classe virtuelle

MÉTHODES MOBILISÉES
• Apports théoriques, ateliers et cas pratiques. Support de cours numérique et fiches méthodes fournis.

ENCADREMENT
Formateurs qualifiés et expérimentés, experts de leur domaine, sélectionnés par Mon Pôle Formation.

05 Modalités d'évaluation et de suivi

ÉVALUATION DES ACQUIS
• QCM et mises en situation. Évaluation des acquis en début et en fin de parcours, évaluation à chaud et à froid à 60 jours.

SUIVI DE L'EXÉCUTION
• Émargement des participants
• Certificat de réalisation remis à l'issue de la formation

SANCTION DE LA FORMATION
Attestation de fin de formation et certificat de réalisation remis à chaque participant.

06 Type de reconnaissance

Formation non certifiante — Attestation de fin de formation et certificat de réalisation remis à chaque participant.

07 Modalités d'accès, financement et tarifs

MODALITÉS D'INSCRIPTION
Inscription en ligne, par téléphone, par devis ou via votre OPCO.

DÉLAI D'ACCÈS
11 jours ouvrés après validation du financement.

FINANCEMENTS POSSIBLES
• OPCO et plan de développement des compétences
• FAF et CFP
• France Travail
• Paiement jusqu'à 6 fois sans frais

DATES / SESSIONS
Entrées permanentes

FORMULE	DÉTAIL	TARIF

Inter-entreprises	-10 % dès 2 participants, -15 % dès 3, -20 % à partir de 4 inscrits sur la même session.	**À partir de 450 € HT**

Prix nets — exonération de TVA, article 261-4-4° du CGI.

08 Accessibilité aux personnes en situation de handicap

Accessible aux personnes en situation de handicap. Contactez notre référent handicap pour construire une solution adaptée : contact@monpoleformation.fr

RÉFÉRENT HANDICAP
Tiffany LESTROUBAC

CONTACT
contact@monpoleformation.fr

09 Indicateurs de résultats

INDICATEUR	RÉSULTAT	MODALITÉS DE CALCUL
Taux de satisfaction	**N/A**	Moyenne des notes de satisfaction des stagiaires sur les 12 derniers mois
Taux d'abandon	**N/A**	Calculé sur les 12 derniers mois

Résultats arrêtés au 26/09/2026. N/A : donnée non disponible ou effectif insuffisant sur la période.

10 Contacts

INSCRIPTIONS ET INFORMATIONS
contact@monpoleformation.fr
01 87 66 57 66

ADRESSE
10a rue du Maréchal de Lattre de Tassigny, 76420 Bihorel

RÉCLAMATIONS
Par e-mail : contact@monpoleformation.fr