ACHATS

Développement durable et achats : intégrer les critères, évaluer et progresser

L'entreprise publie une politique d'achats responsables, mais la consultation reste tranchée sur le prix et le délai. Les acheteurs manquent de critères vérifiables, les fournisseurs répondent par des déclarations d'intention, et personne ne sait traduire un engagement général en exigence opposable dans un appel d'offres. Deux jours pour rendre l'achat responsable opérationnel : identifier les enjeux propres à chaque famille d'achats, écrire des exigences vérifiables, pondérer les critères dans l'analyse des offres et suivre les engagements après la signature. Le programme prolonge une politique existante et s'adresse à des acheteurs déjà en poste.

DURÉE	MODALITÉ	TARIF	DÉLAI D'ACCÈS
2 jours — 14 h	**Présentiel ou à distance**	**À partir de 1 650 € HT**	**11 jours ouvrés après validation du financement.**

Mon Pôle Formation est un organisme certifié Qualiopi. La certification qualité a été délivrée au titre de la catégorie d'action suivante : **ACTIONS DE FORMATION** — certificat n° 76 31 02622 31 (SGS ICS)

01 Public visé et prérequis

PUBLIC VISÉ
Acheteurs et responsables achats ainsi que référents développement durable associés à la définition des critères et au suivi des fournisseurs.

PRÉREQUIS
Une pratique de la consultation et de l'analyse des offres est nécessaire.

POSITIONNEMENT À L'ENTRÉE
Analyse du besoin et test de positionnement. Vos réponses sont partagées avec votre formateur afin d'adapter la formation à votre niveau et votre contexte professionnel.

02 Objectifs pédagogiques

À l'issue de la formation, le participant sera capable de :

- Identifier les enjeux environnementaux et sociaux par famille d'achats
- Traduire une politique d'achats responsables en exigences vérifiables
- Intégrer des critères pondérés dans l'analyse des offres
- Évaluer les réponses fournisseurs au-delà des déclarations d'intention
- Suivre les engagements pris après l'attribution

03 Programme détaillé

M1 Des engagements aux décisions d'achat

- Où l'achat pèse sur l'empreinte de l'entreprise
- Situer la part de l'empreinte portée par les fournisseurs
- Repérer les familles d'achats à enjeu environnemental ou social
- Relier la politique de l'entreprise aux décisions d'achat
- Identifier les attentes des clients et des donneurs d'ordre
- Atelier : Repérage des familles d'achats à enjeu dans le portefeuille du participant.

M2 Écrire des exigences vérifiables

- Sortir des formulations déclaratives
- Formuler une exigence contrôlable plutôt qu'un engagement général
- Choisir les preuves et les justificatifs attendus
- Situer l'apport et les limites des labels et des certifications
- Éviter les exigences inaccessibles aux fournisseurs de petite taille
- Cas pratique : Réécriture d'un cahier des charges dont les exigences environnementales sont invérifiables.

M3 Choisir et arbitrer

- Faire peser le critère dans la décision
- Pondérer les critères sans vider le prix de son poids
- Analyser une réponse fournisseur et repérer les affirmations non étayées
- Arbitrer entre coût immédiat et coût sur la durée de vie
- Justifier le choix auprès du prescripteur et de la direction
- Atelier : Analyse comparée de deux offres dont la plus vertueuse est aussi la plus chère.

M4 Faire progresser les fournisseurs

- Ce qui se joue après la signature
- Formaliser les engagements dans le contrat
- Construire un plan de progrès avec des jalons partagés
- Organiser les audits et les visites de site
- Suivre les indicateurs et traiter les écarts constatés
- Mise en situation : Revue annuelle avec un fournisseur qui n'a tenu aucun de ses engagements.

04 Modalités pédagogiques, méthodes et moyens

MODALITÉS PÉDAGOGIQUES
Présentiel ou à distance

LIEU / FORMAT
Dans vos locaux — jusqu'à 10 collaborateurs, Paris — Présentiel, À distance — Classe virtuelle

MÉTHODES MOBILISÉES
• Apports théoriques, ateliers et cas pratiques. Support de cours numérique et fiches méthodes fournis.

ENCADREMENT
Formateurs qualifiés et expérimentés, experts de leur domaine, sélectionnés par Mon Pôle Formation.

05 Modalités d'évaluation et de suivi

ÉVALUATION DES ACQUIS
• QCM et mises en situation. Évaluation des acquis en début et en fin de parcours, évaluation à chaud et à froid à 60 jours.

SUIVI DE L'EXÉCUTION
• Émargement des participants
• Certificat de réalisation remis à l'issue de la formation

SANCTION DE LA FORMATION
Attestation de fin de formation et certificat de réalisation remis à chaque participant.

06 Type de reconnaissance

Formation non certifiante — Attestation de fin de formation et certificat de réalisation remis à chaque participant.

07 Modalités d'accès, financement et tarifs

MODALITÉS D'INSCRIPTION
Inscription en ligne, par téléphone, par devis ou via votre OPCO.

DÉLAI D'ACCÈS
11 jours ouvrés après validation du financement.

FINANCEMENTS POSSIBLES
- OPCO et plan de développement des compétences
- FAF et CFP
- France Travail
- Paiement jusqu'à 6 fois sans frais

DATES / SESSIONS
Entrées permanentes

FORMULE	DÉTAIL	TARIF
Inter-entreprises	-10 % dès 2 participants, -15 % dès 3, -20 % à partir de 4 inscrits sur la même session.	**À partir de 1 650 € HT**

Prix nets — exonération de TVA, article 261-4-4° du CGI.

08 Accessibilité aux personnes en situation de handicap

Accessible aux personnes en situation de handicap. Contactez notre référent handicap pour construire une solution adaptée : contact@monpoleformation.fr

RÉFÉRENT HANDICAP
Tiffany LESTROUBAC

CONTACT
contact@monpoleformation.fr

09 Indicateurs de résultats

INDICATEUR	RÉSULTAT	MODALITÉS DE CALCUL
Taux de satisfaction	**N/A**	Moyenne des notes de satisfaction des stagiaires sur les 12 derniers mois
Taux d'abandon	**N/A**	Calculé sur les 12 derniers mois

Résultats arrêtés au 29/09/2026. N/A : donnée non disponible ou effectif insuffisant sur la période.

10 Contacts

INSCRIPTIONS ET INFORMATIONS
contact@monpoleformation.fr
01 87 66 57 66

ADRESSE
10a rue du Maréchal de Lattre de Tassigny, 76420 Bihorel

RÉCLAMATIONS
Par e-mail : contact@monpoleformation.fr