DROIT DES AFFAIRES

Devenir entrepreneur : choisir sa structure, sécuriser et lancer son activité

Le projet est prêt mais les décisions juridiques se prennent dans l'urgence. La forme sociale est choisie par imitation, les statuts sont repris d'un modèle, aucun pacte n'encadre la relation entre associés et le patrimoine personnel reste exposé. Ces arbitrages du premier mois coûtent cher à corriger deux ans plus tard. Ce format court traite ces décisions une à une. Le participant compare les formes juridiques au regard de son projet et de sa situation, construit les documents de constitution et de gouvernance, puis identifie les engagements contractuels et les protections à mettre en place avant les premiers clients.

DURÉE	MODALITÉ	TARIF	DÉLAI D'ACCÈS
2 jours — 14 h	**Présentiel ou à distance**	**À partir de 1 850 € HT**	**11 jours ouvrés après validation du financement.**

Mon Pôle Formation est un organisme certifié Qualiopi. La certification qualité a été délivrée au titre de la catégorie d'action suivante : **ACTIONS DE FORMATION** — certificat n° 76 31 02622 31 (SGS ICS)

01 Public visé et prérequis

PUBLIC VISÉ
Porteurs de projet futurs dirigeants associés fondateurs et professionnels accompagnant la création d'entreprise.

PRÉREQUIS
Connaissance générale du fonctionnement de l'entreprise ou projet de création en cours.

POSITIONNEMENT À L'ENTRÉE
Analyse du besoin et test de positionnement. Vos réponses sont partagées avec votre formateur afin d'adapter la formation à votre niveau et votre contexte professionnel.

02 Objectifs pédagogiques

À l'issue de la formation, le participant sera capable de :

- Comparer les formes juridiques au regard du projet et du nombre d'associés
- Rédiger les clauses statutaires adaptées au fonctionnement souhaité
- Organiser les relations entre associés dans un pacte
- Délimiter les pouvoirs et la responsabilité du dirigeant
- Sécuriser les premiers contrats et protéger les actifs de l'activité

03 Programme détaillé

M1 Choisir la forme juridique

- Décider avant de rédiger
- Entreprise individuelle et formes sociétaires
- Conséquences du choix sur la responsabilité et sur le statut du dirigeant
- Effets sur l'entrée d'associés et sur le financement futur
- Critères de décision propres au projet envisagé
- Atelier : Chaque participant compare deux formes juridiques pour son propre projet et justifie son arbitrage.

M2 Constituer et gouverner

- Écrire les règles du jeu entre associés
- Apports capital social et répartition des titres
- Clauses statutaires structurantes et liberté de rédaction
- Pacte d'associés et clauses de sortie
- Pouvoirs du dirigeant et actes engageant la société
- Formalités de constitution et immatriculation
- Cas pratique : Les participants rédigent une clause de sortie puis l'éprouvent sur un scénario de mésentente.

M3 Sécuriser le démarrage

- Protéger l'activité et le patrimoine
- Contrats clients et conditions générales
- Protection du nom de la marque et des créations
- Séparation du patrimoine personnel et engagements de caution
- Obligations déclaratives et sociales du dirigeant
- Mise en situation : Un participant négocie avec un premier client important qui impose ses propres conditions contractuelles.

04 Modalités pédagogiques, méthodes et moyens

MODALITÉS PÉDAGOGIQUES
Présentiel ou à distance

LIEU / FORMAT
Dans vos locaux — jusqu'à 10 collaborateurs, Paris — Présentiel, À distance — Classe virtuelle

MÉTHODES MOBILISÉES
• Apports théoriques, ateliers et cas pratiques. Support de cours numérique et fiches méthodes fournis.

ENCADREMENT
Formateurs qualifiés et expérimentés, experts de leur domaine, sélectionnés par Mon Pôle Formation.

05 Modalités d'évaluation et de suivi

ÉVALUATION DES ACQUIS
• QCM et mises en situation. Évaluation des acquis en début et en fin de parcours, évaluation à chaud et à froid à 60 jours.

SUIVI DE L'EXÉCUTION
• Émargement des participants
• Certificat de réalisation remis à l'issue de la formation

SANCTION DE LA FORMATION
Attestation de fin de formation et certificat de réalisation remis à chaque participant.

06 Type de reconnaissance

Formation non certifiante — Attestation de fin de formation et certificat de réalisation remis à chaque participant.

07 Modalités d'accès, financement et tarifs

MODALITÉS D'INSCRIPTION
Inscription en ligne, par téléphone, par devis ou via votre OPCO.

DÉLAI D'ACCÈS
11 jours ouvrés après validation du financement.

FINANCEMENTS POSSIBLES
• OPCO et plan de développement des compétences
• FAF et CFP
• France Travail
• Paiement jusqu'à 6 fois sans frais

DATES / SESSIONS
Entrées permanentes

FORMULE	DÉTAIL	TARIF
Inter-entreprises	-10 % dès 2 participants, -15 % dès 3, -20 % à partir de 4 inscrits sur la même session.	**À partir de 1 850 € HT**

Prix nets — exonération de TVA, article 261-4-4° du CGI.

08 Accessibilité aux personnes en situation de handicap

Accessible aux personnes en situation de handicap. Contactez notre référent handicap pour construire une solution adaptée : contact@monpoleformation.fr

RÉFÉRENT HANDICAP
Tiffany LESTROUBAC

CONTACT
contact@monpoleformation.fr

09 Indicateurs de résultats

INDICATEUR	RÉSULTAT	MODALITÉS DE CALCUL
Taux de satisfaction	**N/A**	Moyenne des notes de satisfaction des stagiaires sur les 12 derniers mois
Taux d'abandon	**N/A**	Calculé sur les 12 derniers mois

Résultats arrêtés au 29/09/2026. N/A : donnée non disponible ou effectif insuffisant sur la période.

10 Contacts

INSCRIPTIONS ET INFORMATIONS
contact@monpoleformation.fr
01 87 66 57 66

ADRESSE
10a rue du Maréchal de Lattre de Tassigny, 76420 Bihorel

RÉCLAMATIONS
Par e-mail : contact@monpoleformation.fr