DROIT DES AFFAIRES

Droit des contrats : négocier, rédiger et sécuriser ses engagements

Les contrats se signent souvent loin du service juridique. Un bon de commande accepté par courriel une clause de résiliation recopiée d'un modèle ancien une obligation de moyens transformée en obligation de résultat : l'engagement est pris avant que quiconque en mesure la portée. Ce parcours mixte de cinq heures et demie alterne séquences à distance et classes virtuelles. Il reprend la formation du contrat et la négociation loyale puis la lecture des clauses qui décident de l'équilibre du contrat : responsabilité durée résiliation et règlement des litiges. Les participants s'entraînent sur des contrats courants.

DURÉE	MODALITÉ	TARIF	DÉLAI D'ACCÈS
0,79 jour — 5,50 h	**À distance**	**À partir de 588 € HT**	**11 jours ouvrés après validation du financement.**

Mon Pôle Formation est un organisme certifié Qualiopi. La certification qualité a été délivrée au titre de la catégorie d'action suivante : **ACTIONS DE FORMATION** — certificat n° 76 31 02622 31 (SGS ICS)

01 Public visé et prérequis

PUBLIC VISÉ
Opérationnels des achats des ventes et de la production amenés à négocier ou à signer des contrats ainsi que juristes débutants.

PRÉREQUIS
Aucun prérequis

POSITIONNEMENT À L'ENTRÉE
Analyse du besoin et test de positionnement. Vos réponses sont partagées avec votre formateur afin d'adapter la formation à votre niveau et votre contexte professionnel.

02 Objectifs pédagogiques

À l'issue de la formation, le participant sera capable de :

- Identifier les conditions de formation d'un contrat valable
- Conduire une négociation précontractuelle sans engager prématurément son entreprise
- Repérer dans un contrat les clauses qui déterminent la répartition des risques
- Rédiger une clause de responsabilité et une clause de résiliation claires
- Réagir à une inexécution en choisissant le mécanisme adapté

03 Programme détaillé

M1 Formation du contrat

- S'engager en connaissance de cause
- Conditions de validité et capacité des signataires
- Pourparlers documents précontractuels et rupture des négociations
- Obligation d'information et loyauté des échanges
- Preuve du contrat et valeur des écrits électroniques
- Cas pratique : Les participants déterminent à quel moment un engagement est né dans un échange de courriels.

M2 Lecture des clauses sensibles

- Voir où se cache le risque
- Objet obligations de moyens et obligations de résultat
- Clauses de responsabilité et plafonds de réparation
- Durée renouvellement et résiliation
- Clauses de révision de force majeure et de confidentialité
- Loi applicable et règlement des litiges
- Atelier : Chacun annote un contrat courant et classe ses clauses par niveau de risque.

M3 Vie et fin du contrat

- Tenir ses engagements et réagir
- Exécution modifications et avenants
- Retards et inexécutions du cocontractant
- Mécanismes de sanction et mise en demeure
- Fin du contrat et obligations résiduelles
- Mise en situation : Un participant rédige puis défend une mise en demeure face à un cocontractant défaillant.

04 Modalités pédagogiques, méthodes et moyens

MODALITÉS PÉDAGOGIQUES
À distance

LIEU / FORMAT
Dans vos locaux — jusqu'à 10 collaborateurs, À distance — Classe virtuelle

MÉTHODES MOBILISÉES
• Apports théoriques, ateliers et cas pratiques. Support de cours numérique et fiches méthodes fournis.

ENCADREMENT
Formateurs qualifiés et expérimentés, experts de leur domaine, sélectionnés par Mon Pôle Formation.

05 Modalités d'évaluation et de suivi

ÉVALUATION DES ACQUIS
• QCM et mises en situation. Évaluation des acquis en début et en fin de parcours, évaluation à chaud et à froid à 60 jours.

SUIVI DE L'EXÉCUTION
• Émargement des participants
• Certificat de réalisation remis à l'issue de la formation

SANCTION DE LA FORMATION
Attestation de fin de formation et certificat de réalisation remis à chaque participant.

06 Type de reconnaissance

Formation non certifiante — Attestation de fin de formation et certificat de réalisation remis à chaque participant.

07 Modalités d'accès, financement et tarifs

MODALITÉS D'INSCRIPTION
Inscription en ligne, par téléphone, par devis ou via votre OPCO.

DÉLAI D'ACCÈS
11 jours ouvrés après validation du financement.

FINANCEMENTS POSSIBLES
• OPCO et plan de développement des compétences
• FAF et CFP
• France Travail
• Paiement jusqu'à 6 fois sans frais

DATES / SESSIONS
Entrées permanentes

FORMULE	DÉTAIL	TARIF
Inter-entreprises	-10 % dès 2 participants, -15 % dès 3, -20 % à partir de 4 inscrits sur la même session.	**À partir de 588 € HT**

Prix nets — exonération de TVA, article 261-4-4° du CGI.

08 Accessibilité aux personnes en situation de handicap

Accessible aux personnes en situation de handicap. Contactez notre référent handicap pour construire une solution adaptée : contact@monpoleformation.fr

RÉFÉRENT HANDICAP
Tiffany LESTROUBAC

CONTACT
contact@monpoleformation.fr

09 Indicateurs de résultats

INDICATEUR	RÉSULTAT	MODALITÉS DE CALCUL
Taux de satisfaction	**N/A**	Moyenne des notes de satisfaction des stagiaires sur les 12 derniers mois
Taux d'abandon	**N/A**	Calculé sur les 12 derniers mois

Résultats arrêtés au 29/09/2026. N/A : donnée non disponible ou effectif insuffisant sur la période.

10 Contacts

INSCRIPTIONS ET INFORMATIONS
contact@monpoleformation.fr
01 87 66 57 66

ADRESSE
10a rue du Maréchal de Lattre de Tassigny, 76420 Bihorel

RÉCLAMATIONS
Par e-mail : contact@monpoleformation.fr