FINANCE OPÉRATIONNELLE

Évaluation en PME et TPE : retraiter les comptes, valoriser le fonds et céder

Dans une petite entreprise la valeur tient à peu de choses : un dirigeant qui fait tout, quelques clients fidèles, un bail bien situé et une rentabilité brouillée par des choix de rémunération et de comptes courants. La confusion entre cession des titres et cession du fonds de commerce fausse en outre la discussion dès le départ. Ces deux jours traitent ce cas particulier. À la différence d'une évaluation de société structurée le participant neutralise les choix du dirigeant, mesure la dépendance de l'activité, distingue valeur des titres et valeur du fonds avec ses éléments incorporels puis relie la fourchette obtenue à la capacité de financement du repreneur.

DURÉE	MODALITÉ	TARIF	DÉLAI D'ACCÈS
2 jours — 14 h	**Présentiel ou à distance**	**À partir de 2 079 € HT**	**11 jours ouvrés après validation du financement.**

Mon Pôle Formation est un organisme certifié Qualiopi. La certification qualité a été délivrée au titre de la catégorie d'action suivante : **ACTIONS DE FORMATION** — certificat n° 76 31 02622 31 (SGS ICS)

01 Public visé et prérequis

PUBLIC VISÉ
Experts-comptables et conseils en transmission ainsi que dirigeants cédants repreneurs et chargés d'affaires accompagnant les petites entreprises.

PRÉREQUIS
Savoir lire les comptes annuels d'une petite entreprise.

POSITIONNEMENT À L'ENTRÉE
Analyse du besoin et test de positionnement. Vos réponses sont partagées avec votre formateur afin d'adapter la formation à votre niveau et votre contexte professionnel.

02 Objectifs pédagogiques

À l'issue de la formation, le participant sera capable de :

- Retraiter les comptes d'une petite structure pour neutraliser les choix du dirigeant
- Mesurer la dépendance de l'activité au dirigeant et à quelques clients
- Distinguer la valeur des titres de celle du fonds de commerce
- Évaluer les éléments incorporels attachés à la clientèle et au bail
- Confronter les méthodes usuelles pour aboutir à une fourchette de négociation
- Relier la valeur retenue à la capacité de financement du repreneur

03 Programme détaillé

M1 Diagnostic d'une petite entreprise

- Repérer ce qui fait tenir l'activité
- Place du dirigeant dans l'exploitation et dans la relation client
- Concentration de la clientèle et durée des contrats
- Qualité du bail de l'emplacement et des équipements
- Points de fragilité sociaux et fiscaux à signaler
- Atelier : Les participants évaluent le degré de dépendance d'une entreprise à son dirigeant et en tirent les conséquences.

M2 Retraitements et capacité bénéficiaire

- Sortir la rentabilité réelle des comptes
- Neutralisation de la rémunération et des avantages du dirigeant
- Traitement des comptes courants et des charges personnelles
- Retraitement des loyers lorsque les murs appartiennent au dirigeant
- Détermination d'un résultat récurrent reproductible par un repreneur
- Cas pratique : Un jeu de comptes de petite entreprise est retraité jusqu'à obtenir une capacité bénéficiaire normative.

M3 Valorisation du fonds de commerce

- Évaluer ce qui se vend vraiment
- Distinction entre cession des titres et cession du fonds
- Éléments incorporels tels que clientèle enseigne et droit au bail
- Valeur des éléments corporels et des stocks
- Méthodes usuelles de la profession et précautions d'emploi
- Atelier : La même affaire est valorisée en cession de titres puis en cession de fonds et les écarts sont expliqués.

M4 Fourchette financement et négociation

- Aboutir à un prix qui se finance
- Confrontation des méthodes et construction de la fourchette
- Capacité de remboursement du repreneur et apport nécessaire
- Aménagements du prix tels que paiement échelonné et clause de révision
- Argumentaire du cédant et objections du repreneur
- Mise en situation : Cédant et repreneur négocient un prix puis vérifient qu'il reste compatible avec le plan de financement.

04 Modalités pédagogiques, méthodes et moyens

MODALITÉS PÉDAGOGIQUES
Présentiel ou à distance

LIEU / FORMAT
Dans vos locaux — jusqu'à 10 collaborateurs, Paris — Présentiel, À distance — Classe virtuelle

MÉTHODES MOBILISÉES
• Apports théoriques, ateliers et cas pratiques. Support de cours numérique et fiches méthodes fournis.

ENCADREMENT
Formateurs qualifiés et expérimentés, experts de leur domaine, sélectionnés par Mon Pôle Formation.

05 Modalités d'évaluation et de suivi

ÉVALUATION DES ACQUIS
• QCM et mises en situation. Évaluation des acquis en début et en fin de parcours, évaluation à chaud et à froid à 60 jours.

SUIVI DE L'EXÉCUTION
• Émargement des participants
• Certificat de réalisation remis à l'issue de la formation

SANCTION DE LA FORMATION
Attestation de fin de formation et certificat de réalisation remis à chaque participant.

06 Type de reconnaissance

Formation non certifiante — Attestation de fin de formation et certificat de réalisation remis à chaque participant.

07 Modalités d'accès, financement et tarifs

MODALITÉS D'INSCRIPTION
Inscription en ligne, par téléphone, par devis ou via votre OPCO.

DÉLAI D'ACCÈS
11 jours ouvrés après validation du financement.

FINANCEMENTS POSSIBLES
- OPCO et plan de développement des compétences
- FAF et CFP
- France Travail
- Paiement jusqu'à 6 fois sans frais

DATES / SESSIONS
Entrées permanentes

FORMULE	DÉTAIL	TARIF
Inter-entreprises	-10 % dès 2 participants, -15 % dès 3, -20 % à partir de 4 inscrits sur la même session.	**À partir de 2 079 € HT**

Prix nets — exonération de TVA, article 261-4-4° du CGI.

08 Accessibilité aux personnes en situation de handicap

Accessible aux personnes en situation de handicap. Contactez notre référent handicap pour construire une solution adaptée : contact@monpoleformation.fr

RÉFÉRENT HANDICAP
Tiffany LESTROUBAC

CONTACT
contact@monpoleformation.fr

09 Indicateurs de résultats

INDICATEUR	RÉSULTAT	MODALITÉS DE CALCUL
Taux de satisfaction	**N/A**	Moyenne des notes de satisfaction des stagiaires sur les 12 derniers mois
Taux d'abandon	**N/A**	Calculé sur les 12 derniers mois

Résultats arrêtés au 26/09/2026. N/A : donnée non disponible ou effectif insuffisant sur la période.

10 Contacts

INSCRIPTIONS ET INFORMATIONS
contact@monpoleformation.fr
01 87 66 57 66

ADRESSE
10a rue du Maréchal de Lattre de Tassigny, 76420 Bihorel

RÉCLAMATIONS
Par e-mail : contact@monpoleformation.fr