BANQUE - ASSURANCE

Financement mezzanine et dette privée : structurer, négocier et documenter

Entre la dette bancaire et les fonds propres se loge un financement plus cher et plus souple. Les fonds de dette privée financent aujourd'hui des opérations que les banques ne portent plus seules. Le dirigeant ou son conseil doit arbitrer entre coût immédiat et dilution puis comprendre ce qu'il concède dans la documentation. Ce format court traite la mezzanine et la dette privée du point de vue de l'emprunteur comme de celui de l'investisseur. Vous comparez les structures puis négociez les clauses les plus sensibles. Les cas portent sur des opérations de croissance externe et de transmission.

DURÉE	MODALITÉ	TARIF	DÉLAI D'ACCÈS
2 jours — 14 h	**Présentiel ou à distance**	**À partir de 1 880 € HT**	**11 jours ouvrés après validation du financement.**

Mon Pôle Formation est un organisme certifié Qualiopi. La certification qualité a été délivrée au titre de la catégorie d'action suivante : **ACTIONS DE FORMATION** — certificat n° 76 31 02622 31 (SGS ICS)

01 Public visé et prérequis

PUBLIC VISÉ
Chargés d'affaires financements structurés et analystes de fonds de dette ainsi que directeurs financiers et conseils en fusions-acquisitions.

PRÉREQUIS
Une pratique de l'analyse financière et des opérations de financement d'acquisition est nécessaire.

POSITIONNEMENT À L'ENTRÉE
Analyse du besoin et test de positionnement. Vos réponses sont partagées avec votre formateur afin d'adapter la formation à votre niveau et votre contexte professionnel.

02 Objectifs pédagogiques

À l'issue de la formation, le participant sera capable de :

- Situer la mezzanine et la dette privée dans la structure de financement
- Comparer le coût complet des différentes sources de financement
- Analyser les clauses financières et les sûretés d'une documentation de dette privée
- Négocier les points sensibles avec un fonds de dette
- Anticiper les scénarios de rupture d'engagement et de restructuration

03 Programme détaillé

M1 Place de la mezzanine et de la dette privée

- Entre la banque et le capital
- Structure de financement et hiérarchie des créances
- Caractéristiques de la mezzanine et de la dette unitranche
- Acteurs du marché et logique d'investissement des fonds
- Situations d'usage en croissance externe et en transmission
- Cas pratique : Les participants comparent deux structures de financement pour une même acquisition et justifient leur préférence.

M2 Structuration et rémunération

- Ce que coûte réellement la souplesse
- Composantes de la rémunération de l'investisseur
- Intérêts capitalisés et profil de remboursement
- Accès au capital et instruments associés
- Rang subordination et convention entre créanciers
- Atelier : Le coût complet de deux propositions de financement est calculé puis comparé sur la durée de l'opération.

M3 Documentation et vie du financement

- Négocier puis vivre avec
- Lettre d'intention et points réellement négociables
- Clauses financières et marges de manœuvre de l'emprunteur
- Engagements d'information et suivi par l'investisseur
- Rupture d'engagement et scénarios de restructuration
- Mise en situation : Une négociation de clauses financières est jouée entre les représentants de l'emprunteur et ceux du fonds.

04 Modalités pédagogiques, méthodes et moyens

MODALITÉS PÉDAGOGIQUES
Présentiel ou à distance

LIEU / FORMAT
Dans vos locaux — jusqu'à 10 collaborateurs, Paris — Présentiel, À distance — Classe virtuelle

MÉTHODES MOBILISÉES
• Apports théoriques, ateliers et cas pratiques. Support de cours numérique et fiches méthodes fournis.

ENCADREMENT
Formateurs qualifiés et expérimentés, experts de leur domaine, sélectionnés par Mon Pôle Formation.

05 Modalités d'évaluation et de suivi

ÉVALUATION DES ACQUIS
• QCM et mises en situation. Évaluation des acquis en début et en fin de parcours, évaluation à chaud et à froid à 60 jours.

SUIVI DE L'EXÉCUTION
• Émargement des participants
• Certificat de réalisation remis à l'issue de la formation

SANCTION DE LA FORMATION
Attestation de fin de formation et certificat de réalisation remis à chaque participant.

06 Type de reconnaissance

Formation non certifiante — Attestation de fin de formation et certificat de réalisation remis à chaque participant.

07 Modalités d'accès, financement et tarifs

MODALITÉS D'INSCRIPTION
Inscription en ligne, par téléphone, par devis ou via votre OPCO.

DÉLAI D'ACCÈS
11 jours ouvrés après validation du financement.

FINANCEMENTS POSSIBLES
• OPCO et plan de développement des compétences
• FAF et CFP
• France Travail
• Paiement jusqu'à 6 fois sans frais

DATES / SESSIONS
Entrées permanentes

FORMULE	DÉTAIL	TARIF
Inter-entreprises	-10 % dès 2 participants, -15 % dès 3, -20 % à partir de 4 inscrits sur la même session.	**À partir de 1 880 € HT**

Prix nets — exonération de TVA, article 261-4-4° du CGI.

08 Accessibilité aux personnes en situation de handicap

Accessible aux personnes en situation de handicap. Contactez notre référent handicap pour construire une solution adaptée : contact@monpoleformation.fr

RÉFÉRENT HANDICAP
Tiffany LESTROUBAC

CONTACT
contact@monpoleformation.fr

09 Indicateurs de résultats

INDICATEUR	RÉSULTAT	MODALITÉS DE CALCUL
Taux de satisfaction	**N/A**	Moyenne des notes de satisfaction des stagiaires sur les 12 derniers mois
Taux d'abandon	**N/A**	Calculé sur les 12 derniers mois

Résultats arrêtés au 29/09/2026. N/A : donnée non disponible ou effectif insuffisant sur la période.

10 Contacts

INSCRIPTIONS ET INFORMATIONS
contact@monpoleformation.fr
01 87 66 57 66

ADRESSE
10a rue du Maréchal de Lattre de Tassigny, 76420 Bihorel

RÉCLAMATIONS
Par e-mail : contact@monpoleformation.fr