CONSOLIDATION - NORMES IFRS

IFRS 15 : analyser les contrats, séquencer le revenu et traiter les cas complexes

Le chiffre d'affaires est la première ligne regardée par les analystes et la plus exposée en audit. Les contrats commerciaux combinent prestations groupées, remises conditionnelles, avenants successifs et pénalités : autant de paramètres qui déplacent le moment et le montant du revenu comptabilisé. Les équipes comptables héritent de contrats négociés sans elles. Cette journée s'adresse à des praticiens confirmés. Les sept heures parcourent le modèle d'IFRS 15 appliqué à des configurations difficiles : identification des obligations de prestation, affectation du prix de transaction, contrepartie variable, transfert du contrôle dans le temps et coûts d'obtention du contrat.

DURÉE	MODALITÉ	TARIF	DÉLAI D'ACCÈS
1 jour — 7 h	**Présentiel**	**À partir de 1 478 € HT**	**11 jours ouvrés après validation du financement.**

Mon Pôle Formation est un organisme certifié Qualiopi. La certification qualité a été délivrée au titre de la catégorie d'action suivante : **ACTIONS DE FORMATION** — certificat n° 76 31 02622 31 (SGS ICS)

01 Public visé et prérequis

PUBLIC VISÉ
Directeurs comptables, responsables des normes, consolideurs, contrôleurs de gestion et auditeurs confirmés.

PRÉREQUIS
Maîtriser les principes généraux des normes IFRS et avoir déjà appliqué IFRS 15.

POSITIONNEMENT À L'ENTRÉE
Analyse du besoin et test de positionnement. Vos réponses sont partagées avec votre formateur afin d'adapter la formation à votre niveau et votre contexte professionnel.

02 Objectifs pédagogiques

À l'issue de la formation, le participant sera capable de :

- Identifier les obligations de prestation distinctes au sein d'un contrat composite
- Affecter le prix de transaction aux obligations sur la base des prix de vente spécifiques
- Estimer et plafonner une contrepartie variable liée aux remises et aux pénalités
- Déterminer si le revenu se reconnaît à une date ou de façon progressive
- Traiter les modifications de contrat et les avenants en cours d'exécution
- Comptabiliser les coûts d'obtention et d'exécution du contrat

03 Programme détaillé

M1 Identification du contrat et des obligations de prestation

- Découper le contrat avant de comptabiliser
- Critères d'existence du contrat et regroupement de contrats
- Caractère distinct d'un bien ou d'un service
- Obligations implicites nées des pratiques commerciales
- Garanties options d'achat et droits de retour
- Traitement des modifications et des avenants
- Cas pratique : Le groupe découpe un contrat de vente de matériel avec installation et maintenance en obligations distinctes.

M2 Prix de transaction et affectation

- Chiffrer ce qui revient à chaque obligation
- Détermination du prix de transaction et éléments à exclure
- Contrepartie variable remises volume et pénalités de retard
- Limitation de l'estimation de la contrepartie variable
- Composante de financement significative et contrepartie en nature
- Affectation aux obligations et traitement des rabais
- Atelier : Chaque participant affecte le prix d'un contrat groupé à partir des prix de vente spécifiques observés.

M3 Transfert du contrôle coûts et publication

- Fixer le rythme de reconnaissance du revenu
- Reconnaissance à une date précise ou de façon progressive
- Mesure de l'avancement par les entrées ou par les sorties
- Coûts d'obtention du contrat et coûts d'exécution
- Actifs et passifs de contrat et présentation au bilan
- Informations à fournir sur la désagrégation du chiffre d'affaires
- Mise en situation : Les participants arbitrent le mode de reconnaissance d'un contrat de projet pluriannuel et défendent leur position.

04 Modalités pédagogiques, méthodes et moyens

MODALITÉS PÉDAGOGIQUES
Présentiel

LIEU / FORMAT
Dans vos locaux — jusqu'à 10 collaborateurs, Paris — Présentiel

MÉTHODES MOBILISÉES
• Apports théoriques, ateliers et cas pratiques. Support de cours numérique et fiches méthodes fournis.

ENCADREMENT
Formateurs qualifiés et expérimentés, experts de leur domaine, sélectionnés par Mon Pôle Formation.

05 Modalités d'évaluation et de suivi

ÉVALUATION DES ACQUIS
• QCM et mises en situation. Évaluation des acquis en début et en fin de parcours, évaluation à chaud et à froid à 60 jours.

SUIVI DE L'EXÉCUTION
• Émargement des participants
• Certificat de réalisation remis à l'issue de la formation

SANCTION DE LA FORMATION
Attestation de fin de formation et certificat de réalisation remis à chaque participant.

06 Type de reconnaissance

Formation non certifiante — Attestation de fin de formation et certificat de réalisation remis à chaque participant.

07 Modalités d'accès, financement et tarifs

MODALITÉS D'INSCRIPTION
Inscription en ligne, par téléphone, par devis ou via votre OPCO.

DÉLAI D'ACCÈS
11 jours ouvrés après validation du financement.

FINANCEMENTS POSSIBLES
- OPCO et plan de développement des compétences
- FAF et CFP
- France Travail
- Paiement jusqu'à 6 fois sans frais

DATES / SESSIONS
Entrées permanentes

FORMULE	DÉTAIL	TARIF
Inter-entreprises	-10 % dès 2 participants, -15 % dès 3, -20 % à partir de 4 inscrits sur la même session.	**À partir de 1 478 € HT**

Prix nets — exonération de TVA, article 261-4-4° du CGI.

08 Accessibilité aux personnes en situation de handicap

Accessible aux personnes en situation de handicap. Contactez notre référent handicap pour construire une solution adaptée : contact@monpoleformation.fr

RÉFÉRENT HANDICAP
Tiffany LESTROUBAC

CONTACT
contact@monpoleformation.fr

09 Indicateurs de résultats

INDICATEUR	RÉSULTAT	MODALITÉS DE CALCUL
Taux de satisfaction	**N/A**	Moyenne des notes de satisfaction des stagiaires sur les 12 derniers mois
Taux d'abandon	**N/A**	Calculé sur les 12 derniers mois

Résultats arrêtés au 29/09/2026. N/A : donnée non disponible ou effectif insuffisant sur la période.

10 Contacts

INSCRIPTIONS ET INFORMATIONS
contact@monpoleformation.fr
01 87 66 57 66

ADRESSE
10a rue du Maréchal de Lattre de Tassigny, 76420 Bihorel

RÉCLAMATIONS
Par e-mail : contact@monpoleformation.fr