CONSOLIDATION - NORMES IFRS

IFRS 15 : dénouer les cas complexes, allouer le prix et justifier ses choix

Le modèle de reconnaissance du chiffre d'affaires se déroule sans difficulté sur un contrat simple. Il devient discutable dès qu'il faut isoler les obligations distinctes d'un contrat de projet, estimer une contrepartie variable ou décider si le produit se reconnaît progressivement. Les positions retenues varient alors d'une entité à l'autre du groupe. Ce workshop de trois heures à distance s'adresse à des praticiens déjà familiers de IFRS 15. Le participant traite des situations contestées, identifie les obligations de prestation d'un contrat composite, alloue le prix de transaction et rédige la note de position qui soutiendra son choix devant l'auditeur.

DURÉE	MODALITÉ	TARIF	DÉLAI D'ACCÈS
0,43 jour — 3 h	**À distance**	**À partir de 450 € HT**	**11 jours ouvrés après validation du financement.**

Mon Pôle Formation est un organisme certifié Qualiopi. La certification qualité a été délivrée au titre de la catégorie d'action suivante : **ACTIONS DE FORMATION** — certificat n° 76 31 02622 31 (SGS ICS)

01 Public visé et prérequis

PUBLIC VISÉ
Consolideurs responsables comptables normalisateurs groupe et auditeurs confrontés à des contrats clients complexes.

PRÉREQUIS
Connaître le modèle de reconnaissance du chiffre d'affaires en normes internationales.

POSITIONNEMENT À L'ENTRÉE
Analyse du besoin et test de positionnement. Vos réponses sont partagées avec votre formateur afin d'adapter la formation à votre niveau et votre contexte professionnel.

02 Objectifs pédagogiques

À l'issue de la formation, le participant sera capable de :

- Identifier les obligations de prestation distinctes d'un contrat composite
- Estimer une contrepartie variable et apprécier sa limitation
- Allouer le prix de transaction entre plusieurs obligations
- Justifier une reconnaissance progressive ou à une date donnée
- Rédiger une note de position technique destinée à l'auditeur

03 Programme détaillé

M1 Identification des obligations de prestation

- Découper le contrat
- Biens et services distincts au sein d'un contrat unique
- Regroupement de contrats conclus avec un même client
- Options d'achat supplémentaires et droits accordés au client
- Modifications de contrat en cours d'exécution
- Cas pratique : Un contrat mêlant équipement installation et maintenance est découpé en obligations distinctes.

M2 Prix de transaction et allocation

- Répartir ce que l'on attend
- Contrepartie variable et appréciation de sa limitation
- Composante financement et contreparties autres qu'en trésorerie
- Prix de vente spécifiques et méthodes d'estimation
- Répartition des remises entre les obligations identifiées
- Atelier : Les participants allouent le prix d'un contrat global entre les obligations qu'ils ont isolées.

M3 Rythme de reconnaissance et documentation

- Dire quand le produit est acquis
- Conditions d'une reconnaissance progressive
- Mesure de l'avancement et méthodes retenues
- Coûts d'obtention et coûts d'exécution du contrat
- Rédaction de la note de position et informations en annexe
- Atelier : Le groupe rédige la note de position justifiant une reconnaissance progressive contestée par l'auditeur.

04 Modalités pédagogiques, méthodes et moyens

MODALITÉS PÉDAGOGIQUES
À distance

LIEU / FORMAT
Dans vos locaux — jusqu'à 10 collaborateurs, À distance — Classe virtuelle

MÉTHODES MOBILISÉES
• Apports théoriques, ateliers et cas pratiques. Support de cours numérique et fiches méthodes fournis.

ENCADREMENT
Formateurs qualifiés et expérimentés, experts de leur domaine, sélectionnés par Mon Pôle Formation.

05 Modalités d'évaluation et de suivi

ÉVALUATION DES ACQUIS
• QCM et mises en situation. Évaluation des acquis en début et en fin de parcours, évaluation à chaud et à froid à 60 jours.

SUIVI DE L'EXÉCUTION
• Émargement des participants
• Certificat de réalisation remis à l'issue de la formation

SANCTION DE LA FORMATION
Attestation de fin de formation et certificat de réalisation remis à chaque participant.

06 Type de reconnaissance

Formation non certifiante — Attestation de fin de formation et certificat de réalisation remis à chaque participant.

07 Modalités d'accès, financement et tarifs

MODALITÉS D'INSCRIPTION
Inscription en ligne, par téléphone, par devis ou via votre OPCO.

DÉLAI D'ACCÈS
11 jours ouvrés après validation du financement.

FINANCEMENTS POSSIBLES
• OPCO et plan de développement des compétences
• FAF et CFP
• France Travail
• Paiement jusqu'à 6 fois sans frais

DATES / SESSIONS
Entrées permanentes

FORMULE	DÉTAIL	TARIF

Inter-entreprises	-10 % dès 2 participants, -15 % dès 3, -20 % à partir de 4 inscrits sur la même session.	**À partir de 450 € HT**

Prix nets — exonération de TVA, article 261-4-4° du CGI.

08 Accessibilité aux personnes en situation de handicap

Accessible aux personnes en situation de handicap. Contactez notre référent handicap pour construire une solution adaptée : contact@monpoleformation.fr

RÉFÉRENT HANDICAP
Tiffany LESTROUBAC

CONTACT
contact@monpoleformation.fr

09 Indicateurs de résultats

INDICATEUR	RÉSULTAT	MODALITÉS DE CALCUL
Taux de satisfaction	**N/A**	Moyenne des notes de satisfaction des stagiaires sur les 12 derniers mois
Taux d'abandon	**N/A**	Calculé sur les 12 derniers mois

Résultats arrêtés au 29/09/2026. N/A : donnée non disponible ou effectif insuffisant sur la période.

10 Contacts

INSCRIPTIONS ET INFORMATIONS
contact@monpoleformation.fr
01 87 66 57 66

ADRESSE
10a rue du Maréchal de Lattre de Tassigny, 76420 Bihorel

RÉCLAMATIONS
Par e-mail : contact@monpoleformation.fr