COMMANDE PUBLIQUE

Marchés de partenariat : décider, monter et suivre le contrat

Le marché de partenariat reste un contrat à part : il confie à un opérateur une mission globale sur une longue durée avec un paiement étalé. Les acheteurs publics hésitent à s'y engager parce que la décision se prépare bien avant la consultation et que les conséquences budgétaires se mesurent sur toute la vie du contrat. Deux heures pour maîtriser l'enchaînement : conditions de recours et évaluation préalable, choix de la procédure, construction du modèle économique, répartition des risques et suivi de l'exécution. Le format court cible les points où le montage se fragilise le plus souvent.

DURÉE	MODALITÉ	TARIF	DÉLAI D'ACCÈS
1,50 jours — 10,50 h	**Présentiel ou à distance**	**À partir de 1 350 € HT**	**11 jours ouvrés après validation du financement.**

Mon Pôle Formation est un organisme certifié Qualiopi. La certification qualité a été délivrée au titre de la catégorie d'action suivante : **ACTIONS DE FORMATION** — certificat n° 76 31 02622 31 (SGS ICS)

01 Public visé et prérequis

PUBLIC VISÉ
Acheteurs publics et juristes de la commande publique ainsi que directions financières et responsables de projets d'équipement.

PRÉREQUIS
Pratiquer la commande publique et connaître les procédures de passation.

POSITIONNEMENT À L'ENTRÉE
Analyse du besoin et test de positionnement. Vos réponses sont partagées avec votre formateur afin d'adapter la formation à votre niveau et votre contexte professionnel.

02 Objectifs pédagogiques

À l'issue de la formation, le participant sera capable de :

- Situer le marché de partenariat parmi les contrats de la commande publique
- Conduire l'évaluation préalable du mode de réalisation
- Construire le schéma de rémunération du titulaire
- Répartir les risques entre la personne publique et le titulaire
- Organiser le suivi de l'exécution sur la durée du contrat

03 Programme détaillé

M1 Le recours au marché de partenariat

- Une décision qui se prépare en amont
- Place du contrat dans la commande publique
- Conditions de recours et évaluation préalable
- Consultation des organismes compétents
- Alternatives au montage global
- À retenir : Le marché de partenariat se justifie par une démonstration préalable et non par une préférence de montage.

M2 Le montage financier

- Payer autrement et dans la durée
- Schéma de rémunération et étalement du paiement
- Financement du titulaire et coût global
- Conséquences budgétaires pour la personne publique
- Clauses d'indexation et de révision
- Cas pratique : Construction du schéma de rémunération d'un projet d'équipement et analyse de son coût global.

M3 Passation et exécution

- Le contrat vit longtemps
- Choix et déroulé de la procédure de passation
- Négociation et mise au point du contrat
- Répartition des risques entre les parties
- Suivi de la performance et modifications en cours d'exécution
- Mise en situation : Arbitrage sur la répartition d'un risque d'exploitation entre personne publique et titulaire.

04 Modalités pédagogiques, méthodes et moyens

MODALITÉS PÉDAGOGIQUES
Présentiel ou à distance

LIEU / FORMAT
Dans vos locaux — jusqu'à 10 collaborateurs, Paris — Présentiel, À distance — Classe virtuelle

MÉTHODES MOBILISÉES
• Apports théoriques, ateliers et cas pratiques. Support de cours numérique et fiches méthodes fournis.

ENCADREMENT
Formateurs qualifiés et expérimentés, experts de leur domaine, sélectionnés par Mon Pôle Formation.

05 Modalités d'évaluation et de suivi

ÉVALUATION DES ACQUIS
• QCM et mises en situation. Évaluation des acquis en début et en fin de parcours, évaluation à chaud et à froid à 60 jours.

SUIVI DE L'EXÉCUTION
• Émargement des participants
• Certificat de réalisation remis à l'issue de la formation

SANCTION DE LA FORMATION
Attestation de fin de formation et certificat de réalisation remis à chaque participant.

06 Type de reconnaissance

Formation non certifiante — Attestation de fin de formation et certificat de réalisation remis à chaque participant.

07 Modalités d'accès, financement et tarifs

MODALITÉS D'INSCRIPTION
Inscription en ligne, par téléphone, par devis ou via votre OPCO.

DÉLAI D'ACCÈS
11 jours ouvrés après validation du financement.

FINANCEMENTS POSSIBLES
• OPCO et plan de développement des compétences
• FAF et CFP
• France Travail
• Paiement jusqu'à 6 fois sans frais

DATES / SESSIONS
Entrées permanentes

FORMULE	DÉTAIL	TARIF

Inter-entreprises	-10 % dès 2 participants, -15 % dès 3, -20 % à partir de 4 inscrits sur la même session.	**À partir de 1 350 € HT**

Prix nets — exonération de TVA, article 261-4-4° du CGI.

08 Accessibilité aux personnes en situation de handicap

Accessible aux personnes en situation de handicap. Contactez notre référent handicap pour construire une solution adaptée : contact@monpoleformation.fr

RÉFÉRENT HANDICAP
Tiffany LESTROUBAC

CONTACT
contact@monpoleformation.fr

09 Indicateurs de résultats

INDICATEUR	RÉSULTAT	MODALITÉS DE CALCUL
Taux de satisfaction	**N/A**	Moyenne des notes de satisfaction des stagiaires sur les 12 derniers mois
Taux d'abandon	**N/A**	Calculé sur les 12 derniers mois

Résultats arrêtés au 26/09/2026. N/A : donnée non disponible ou effectif insuffisant sur la période.

10 Contacts

INSCRIPTIONS ET INFORMATIONS
contact@monpoleformation.fr
01 87 66 57 66

ADRESSE
10a rue du Maréchal de Lattre de Tassigny, 76420 Bihorel

RÉCLAMATIONS
Par e-mail : contact@monpoleformation.fr