EXPERTS-COMPTABLES

Piloter la rentabilité et les indicateurs du cabinet

La rentabilité se joue sur le chiffrage des missions, le respect des budgets d'heures et la composition des équipes. Cette journée fournit les indicateurs et les leviers d'action, appliqués aux données des participants.

DURÉE	MODALITÉ	TARIF	DÉLAI D'ACCÈS
7 h · 1 jour	**Présentiel ou distanciel**	**Sur devis**	**Inscription après entretien de cadrage ; dates fixées d'un commun accord.**

Mon Pôle Formation est un organisme certifié Qualiopi. La certification qualité a été délivrée au titre de la catégorie d'action suivante : **ACTIONS DE FORMATION** — certificat n° 76 31 02622 31 (SGS ICS)

01 Public visé et prérequis

PUBLIC VISÉ	PRÉREQUIS
Associés, dirigeants de cabinets et responsables	Aucun. dossiers et au portefeuille clients du cabinet.
EFFECTIF	
Individuel ou 2 à 10	

02 Objectifs pédagogiques

À l'issue de la formation, le participant sera capable de :

- Construire les indicateurs de pilotage économique du cabinet.
- Analyser la rentabilité par mission et par collaborateur.
- Chiffrer une mission en cohérence avec le temps réellement nécessaire.
- Identifier les causes de dérive budgétaire et y remédier.
- Construire un tableau de bord de pilotage du cabinet.

03 Programme détaillé

M1 Les indicateurs qui comptent · 2 h 00

- Piloter avec quelques chiffres justes.
- Taux horaire, taux de réalisation, taux de recouvrement.
- Coût horaire par grade et marge par mission.
- Saisonnalité et capacité de production.
- Atelier : Calculer les indicateurs d'un cabinet à partir de données fournies.

M2 Analyser la rentabilité · 2 h 30

- Identifier les dossiers qui coûtent.
- Analyse des écarts entre budget et réalisé.
- Causes récurrentes de dérive : périmètre, client, organisation.
- Décisions possibles : renégociation, réorganisation, sortie.
- Atelier : Analyse d'un portefeuille et priorisation des actions.

M3 Chiffrer et piloter · 2 h 30

- Agir sur les causes.
- Méthode de chiffrage d'une mission et budget d'heures.
- Suivi en cours de mission et alertes.
- Tableau de bord de pilotage du cabinet.
- Atelier : Construire le tableau de bord de pilotage du cabinet.

04 Modalités pédagogiques, méthodes et moyens

MODALITÉS PÉDAGOGIQUES
Présentiel ou distanciel

LIEU / FORMAT
Formation individuelle ou groupe de 2 à 10 participants, en intra-cabinet ou en inter-cabinets.

MÉTHODES MOBILISÉES
- Apports courts, ateliers et mises en situation.
- Travail sur les dossiers et situations réels des participants.
- Fiches-outils, modèles et plan d'action.
- Animation par un formateur expert du domaine.

ENCADREMENT
Formateurs qualifiés et expérimentés, experts de leur domaine, sélectionnés par Mon Pôle Formation.

05 Modalités d'évaluation et de suivi

ÉVALUATION DES ACQUIS
- Analyse du besoin et recueil des attentes.
- Évaluation continue pendant les ateliers.
- Évaluation des acquis en fin de formation.
- Émargement, satisfaction, bilan et attestation individuelle.

SUIVI DE L'EXÉCUTION
- Émargement des participants
- Certificat de réalisation remis à l'issue de la formation

SANCTION DE LA FORMATION
Attestation de fin de formation et certificat de réalisation.

06 Type de reconnaissance

Formation non certifiante — Attestation individuelle de fin de formation. La formation professionnelle permanente doit rester cohérente avec les missions, les responsabilités et les besoins du professionnel.

07 Modalités d'accès, financement et tarifs

MODALITÉS D'INSCRIPTION
Inscription après entretien de cadrage ; dates fixées d'un commun accord.

DÉLAI D'ACCÈS
Inscription après entretien de cadrage ; dates fixées d'un commun accord.

FINANCEMENTS POSSIBLES
- OPCO

FORMULE	DÉTAIL	TARIF
Tarif	Individuel ou 2 à 10	**Sur devis**

Prix nets — exonération de TVA, article 261-4-4° du CGI.

08 Accessibilité aux personnes en situation de handicap

Besoins spécifiques étudiés en amont avec notre référent handicap.

RÉFÉRENT HANDICAP
Tiffany LESTROUBAC

CONTACT
contact@monpoleformation.fr

09 Indicateurs de résultats

INDICATEUR	RÉSULTAT	MODALITÉS DE CALCUL
Taux de satisfaction	**N/A**	Moyenne des notes de satisfaction des stagiaires sur les 12 derniers mois
Taux d'abandon	**N/A**	Calculé sur les 12 derniers mois

Résultats arrêtés au 26/09/2026. N/A : donnée non disponible ou effectif insuffisant sur la période.

10 Contacts

INSCRIPTIONS ET INFORMATIONS
contact@monpoleformation.fr
01 87 66 57 66

ADRESSE
10a rue du Maréchal de Lattre de Tassigny, 76420 Bihorel

RÉCLAMATIONS
Par e-mail : contact@monpoleformation.fr