BANQUE - ASSURANCE

Private Equity et IA : comprendre les cycles, analyser les dossiers et arbitrer

Le capital-investissement reste mal connu hors des équipes spécialisées : cycle de vie d'un fonds, critères de sélection des dossiers, création de valeur pendant la détention et logique de sortie. Dans le même temps les outils d'intelligence artificielle s'installent dans le sourcing et dans l'analyse avec des promesses que peu de professionnels savent apprécier. Cette session de trois heures pose d'abord les repères du métier puis examine les usages de l'intelligence artificielle sur la chaîne de valeur d'un fonds. Les limites et les précautions d'usage sont traitées au même titre que les apports.

DURÉE	MODALITÉ	TARIF	DÉLAI D'ACCÈS
0,43 jour — 3 h	**À distance**	**À partir de 590 € HT**	**11 jours ouvrés après validation du financement.**

Mon Pôle Formation est un organisme certifié Qualiopi. La certification qualité a été délivrée au titre de la catégorie d'action suivante : **ACTIONS DE FORMATION** — certificat n° 76 31 02622 31 (SGS ICS)

01 Public visé et prérequis

PUBLIC VISÉ
Collaborateurs de banque et d'assurance ainsi que professionnels du chiffre et dirigeants souhaitant comprendre le capital-investissement.

PRÉREQUIS
Aucun prérequis

POSITIONNEMENT À L'ENTRÉE
Analyse du besoin et test de positionnement. Vos réponses sont partagées avec votre formateur afin d'adapter la formation à votre niveau et votre contexte professionnel.

02 Objectifs pédagogiques

À l'issue de la formation, le participant sera capable de :

- Situer les acteurs et le cycle de vie d'un fonds de capital-investissement
- Décrire les étapes d'une opération depuis le sourcing jusqu'à la sortie
- Identifier les usages de l'intelligence artificielle sur chacune de ces étapes
- Apprécier les limites et les risques attachés à ces outils
- Formuler des critères de vigilance avant d'appuyer une décision sur un traitement automatisé

03 Programme détaillé

M1 Le capital-investissement en pratique

- Qui investit et pour quelle durée
- Acteurs investisseurs et véhicules d'investissement
- Cycle de vie d'un fonds et horizon de détention
- Segments selon la maturité des entreprises financées
- Modes de rémunération et alignement des intérêts
- À retenir : Un fonds achète pour revendre et toute sa logique d'intervention découle de cet horizon de sortie.

M2 Le déroulé d'une opération

- Du premier contact à la cession
- Sourcing et première sélection des dossiers
- Analyse et travaux de vérification préalables
- Négociation de la valorisation et du montage
- Création de valeur pendant la détention puis préparation de la sortie
- Cas pratique : Les participants suivent un dossier fictif et identifient les points de décision de l'investisseur.

M3 Ce que l'IA apporte et ne remplace pas

- Usages réels et limites
- Détection d'opportunités et enrichissement des bases de cibles
- Aide à la préparation des analyses et à la lecture documentaire
- Suivi des participations et des indicateurs de performance
- Biais dépendance aux données et précautions de confidentialité
- Atelier : Les participants confrontent un usage proposé par un outil aux informations réellement disponibles sur une cible.

04 Modalités pédagogiques, méthodes et moyens

MODALITÉS PÉDAGOGIQUES
À distance

LIEU / FORMAT
Dans vos locaux — jusqu'à 10 collaborateurs, À distance — Classe virtuelle

MÉTHODES MOBILISÉES
• Apports théoriques, ateliers et cas pratiques. Support de cours numérique et fiches méthodes fournis.

ENCADREMENT
Formateurs qualifiés et expérimentés, experts de leur domaine, sélectionnés par Mon Pôle Formation.

05 Modalités d'évaluation et de suivi

ÉVALUATION DES ACQUIS
• QCM et mises en situation. Évaluation des acquis en début et en fin de parcours, évaluation à chaud et à froid à 60 jours.

SUIVI DE L'EXÉCUTION
• Émargement des participants
• Certificat de réalisation remis à l'issue de la formation

SANCTION DE LA FORMATION
Attestation de fin de formation et certificat de réalisation remis à chaque participant.

06 Type de reconnaissance

Formation non certifiante — Attestation de fin de formation et certificat de réalisation remis à chaque participant.

07 Modalités d'accès, financement et tarifs

MODALITÉS D'INSCRIPTION
Inscription en ligne, par téléphone, par devis ou via votre OPCO.

DÉLAI D'ACCÈS
11 jours ouvrés après validation du financement.

FINANCEMENTS POSSIBLES
• OPCO et plan de développement des compétences
• FAF et CFP
• France Travail
• Paiement jusqu'à 6 fois sans frais

DATES / SESSIONS
Entrées permanentes

FORMULE	DÉTAIL	TARIF
Inter-entreprises	-10 % dès 2 participants, -15 % dès 3, -20 % à partir de 4 inscrits sur la même session.	**À partir de 590 € HT**

Prix nets — exonération de TVA, article 261-4-4° du CGI.

08 Accessibilité aux personnes en situation de handicap

Accessible aux personnes en situation de handicap. Contactez notre référent handicap pour construire une solution adaptée : contact@monpoleformation.fr

RÉFÉRENT HANDICAP
Tiffany LESTROUBAC

CONTACT
contact@monpoleformation.fr

09 Indicateurs de résultats

INDICATEUR	RÉSULTAT	MODALITÉS DE CALCUL
Taux de satisfaction	**N/A**	Moyenne des notes de satisfaction des stagiaires sur les 12 derniers mois
Taux d'abandon	**N/A**	Calculé sur les 12 derniers mois

Résultats arrêtés au 29/09/2026. N/A : donnée non disponible ou effectif insuffisant sur la période.

10 Contacts

INSCRIPTIONS ET INFORMATIONS
contact@monpoleformation.fr
01 87 66 57 66

ADRESSE
10a rue du Maréchal de Lattre de Tassigny, 76420 Bihorel

RÉCLAMATIONS
Par e-mail : contact@monpoleformation.fr